



CDI

# INGÉNIEUR D'AFFAIRES H/F

La société AVOB est le produit de la rencontre entre l'innovation numérique et les enjeux écologiques. Plus qu'un éditeur de logiciel français de gestion énergétique, AVOB est une Alternative Vision Of Business !

Fondée en 2009 par des ingénieurs passionnés, la société AVOB s'est depuis largement développée. Elle est aujourd'hui le leader français de l'efficacité énergétique des parcs informatiques, ainsi qu'un précurseur dans l'univers du bâtiment intelligent et connecté. L'ADN de la société repose sur l'innovation et la recherche permanente de solutions d'optimisation énergétique simples d'utilisation, rapides à installer, génératrices d'économies et centrées sur l'utilisateur final, son confort et sa productivité.

Rejoindre AVOB c'est prendre en main les enjeux écologiques actuels et collaborer avec des acteurs privés et publics du secteur tertiaire (collectivités territoriales, entreprises, bailleurs immobiliers) pour une amélioration de leurs performances techniques et énergétiques.

## DESCRIPTION DU POSTE

- **Intitulé du poste** : Ingénieur d'affaires / Ingénieur avant vente H/F
- **Contrat** : CDI
- **Date de début** : Dès que possible (septembre 2023)
- **Lieu** : Boulogne-Billancourt (92)
- **Salaire** : À déterminer
- **Avantages** : Titres restaurants et abonnement Navigo financé à 50%

Dans le cadre de sa croissance, AVOB propose un poste d'ingénieur d'affaires. Vous évoluerez dans un premier temps sous la responsabilité du Manager de l'équipe Services, avant d'intégrer l'équipe Commerciale.

Véritable garant de vos missions, vous êtes à la fois accompagné(e) et autonome dans vos démarches afin de contribuer au développement de la société AVOB, et de manière générale, au développement durable. Dans ce cadre, vous serez notamment amené(e) à participer au développement de nouvelles offres, par exemple liées au Décret Tertiaire, ou à la consolidation d'une base de connaissance à communiquer aussi bien en interne qu'en externe.

- **Contact** : M. Droit / mail : [jobs@avob.com](mailto:jobs@avob.com)





CDI

# INGÉNIEUR D'AFFAIRES H/F

## DESCRIPTION DE LA MISSION

- Assimiler les différentes solutions d'AVOB et maîtriser leurs bases techniques et fonctionnelles.
- Accompagner les équipes commerciales lors de présentations techniques.
- Déterminer les besoins du client, le conseiller et élaborer des solutions techniques et financières appropriées (cahier des charges, avant-projet, offres technico-commerciales).
- Veille et réponses aux appels d'offres
  - Se tenir informer de tout nouvel appel d'offres public ou privé sortant sur le domaine visé
  - Comprendre le besoin client et évaluer les enjeux / attendus
  - Elaborer et rédiger les réponses en étroite collaboration avec les avant-ventes / chefs de projet
- Suivi et accompagnement client – Cross-selling.
  - Être à l'écoute des besoins du marché tout en mettant en place les bons indicateurs de suivi des demandes.
  - Tirer des rapports énergétiques des équipes Services ou d'analyses menées en autonomie les opportunités clés à pousser commercialement.
  - Effectuer des rendez-vous commerciaux.
  - Communiquer auprès des clients sur les nouveautés concernant l'offre de service de l'entreprise.
- Assurer une veille concurrentielle, pour savoir mettre en évidence les avantages et les bénéfices apportés par AVOB.

## PROFIL

- 3 à 5 années d'expériences dans un poste similaire, voire dans une entreprise proposant un SME
- Formation BAC +5 en école d'ingénieur, ou équivalent universitaire avec une spécialisation en lien avec le secteur énergétique.
- Très bon relationnel, parfaitement à l'aise dans son expression écrite et orale.
- Esprit de synthèse et de vraies qualités rédactionnelles.
- Esprit commercial et une vraie force de persuasion. Un double diplôme commerce/vente est un plus.
- Dynamisme, curiosité, autonomie et une grande adaptabilité.
- Prise d'initiatives et sens des responsabilités dans un rôle multifonction.
- Compréhension des enjeux métiers liés aux Smart Buildings et à l'énergie.
- Connaissances techniques appréciées : réseaux, IoT, Energie.

